

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung in einem international tätigen Unternehmen?  
Dann sollten Sie raeder design stories unbedingt kennen lernen!  
Wir sind ein sehr erfolgreiches lifestyleorientiertes Unternehmen mit den Schwerpunkten Wohnaccessoires  
und Geschenkartikel.

Im Rahmen der weiteren Wachstums- und Digitalisierungsstrategie suchen wir einen

## VERTRIEBSLEITER (M/W/D) DEUTSCHLAND & DIGITAL SALES

In dieser Rolle haben Sie die strategische und operative Verantwortung für unser Geschäft mit unseren Handelspartnern in Deutschland. Zur Stärkung und Ausbau unserer digitalen Verkaufsaktivitäten stellen Sie mit ausgeprägtem Geschick den partnerschaftlichen Ausbau unserer bestehenden Räder Partner als auch die Erschließung des New Business sicher.

### IHRE AUFGABEN

- Operative Führung und Planung des bestehenden Außen- und Innendienstes für Deutschland in Abstimmung mit der Geschäftsführung
- Erarbeitung und Umsetzung der Umsatz- und Planziele für alle Vertriebskanäle
- Entwicklung und Umsetzung von kundenbezogenen Vertriebs- und Marketingstrategien
- Konzeptionelle Gestaltung aller Online- wie Offline-Kanäle für den Vertriebsbereich
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen und Reporting an die Geschäftsführung
- Enge Zusammenarbeit mit allen Schnittstellen u.a. Key-Account, Designabteilung, Marketing, E-Commerce etc. für einen ganzheitlichen Omnichannel-Ansatz
- Mitwirkung bei Produkt- und Kollektionsentwicklungen und nationalen Messeauftritten

### IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Ausbildung verbunden mit überzeugendem Praxiswerdegang
- Einschlägige Erfahrung im artverwandten Umfeld mit entsprechenden Transformationsprozessen in der Digitalisierung (Multiplattformen, B2B & B2C, etc.)
- Mehrjährige nachweisbare und belastbare Erfolge im Vertrieb
- Unternehmerisches Denken verbunden mit hoher Zahlenaffinität
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeiten mit dem sicheren Gespür für das Machbare
- Exzellente analytische Fähigkeiten und sehr guter Umgang im MS-Office
- Sehr gute Englischkenntnisse

Bei uns erwartet Sie eine abwechslungsreiche Tätigkeit, ein kollegialer Umgang in einem inhabergeführten Unternehmen und ein sicherer Arbeitsplatz mit einer langfristigen Perspektive.

Bitte schicken Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen – bevorzugt in elektronischer Form – an [bewerbung@raeder.de](mailto:bewerbung@raeder.de).  
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

raeder GmbH • Kornharpener Straße 126 • 44791 Bochum • [www.raeder.de](http://www.raeder.de)

